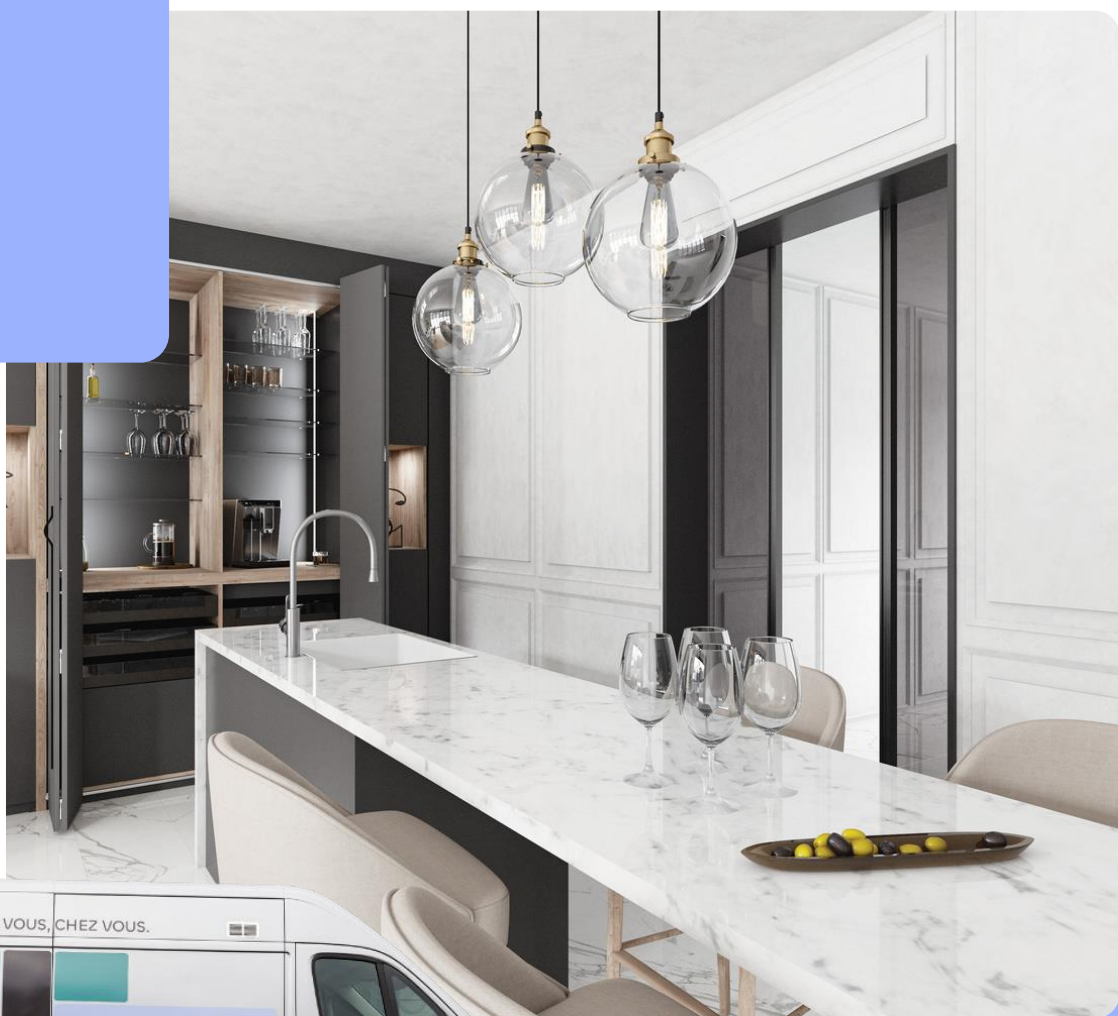




UN ESPACE QUI S'AGENCE
AVEC VOUS, CHEZ VOUS.



SUR LA ROUTE DE VOS PROJETS

Un concept innovant...

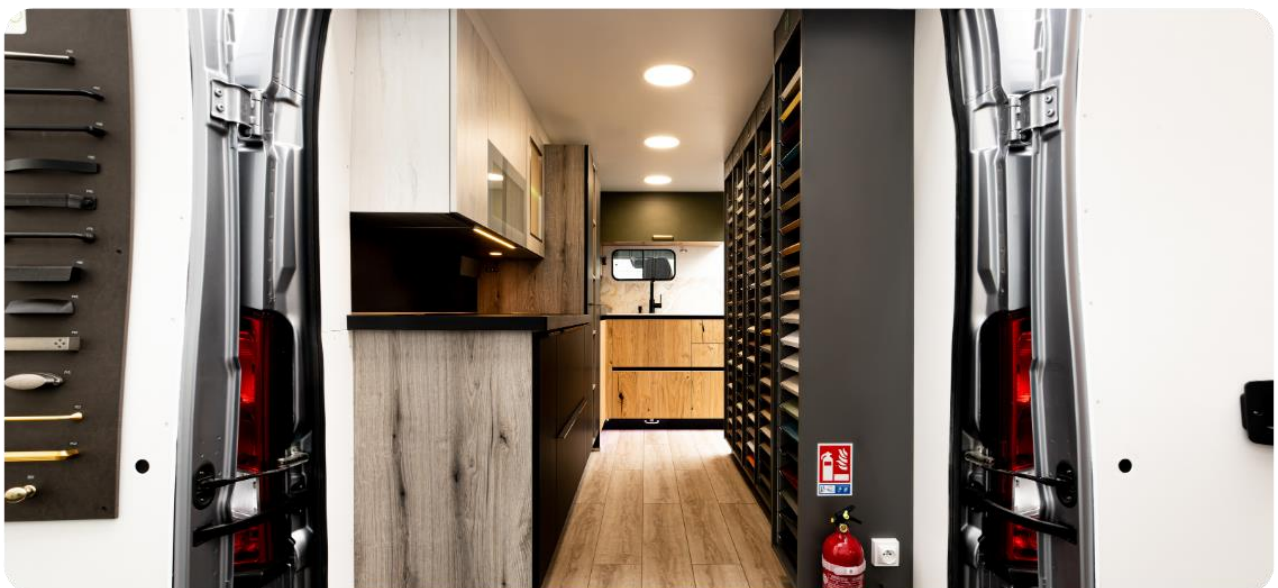
Créé en 2011, Venidom est un concept de camion-magasin qui propose à ses clients des projets personnalisés clés en main de cuisines, salles de bains et aménagements sur mesure.

Venidom rend un service complet : de l'élaboration du projet chez le client, jusqu'à la pose. Un concept unique pensé pour un meilleur accompagnement.

...pensé pour ses membres !

En proposant un camion-magasin qui remplit le cahier des charges d'un magasin traditionnel, Maxime Gérard, son fondateur, a trouvé la recette gagnante pour maximiser la rentabilité.

Entre diminution considérable des charges, accompagnement continu de la tête du réseau et génération de leads via des leviers digitaux, Venidom connaît une croissance continue.





REJOINDRE LA FRANCHISE

Allier flexibilité du travail...

La gestion de son temps, incluant priorités personnelles et professionnelles, permet de concilier vie de famille et ambitions entrepreneuriales.

Bénéficier de l'indépendance d'un entrepreneur tout en profitant du soutien d'un réseau solide, c'est le concept proposé par Venidom.

...avec mobilité et rentabilité !

La tête de réseau référence et négocie avec l'ensemble des partenaires et fournisseurs, parce que la rentabilité de votre activité commence par les achats bien négociés.

“ Etre franchise(e) Venidom représente une réelle opportunité pour ceux qui recherchent une liberté d'entreprendre dans un réseau dynamique et rentable. ”







Les chiffres clés en 2025



- **7 ans** , c'est la durée du contrat de partenariat
- **280k** , c'est le chiffre d'affaires en année 2
- **20** , c'est le nombre de franchises dans le réseau



PROCESSUS D'INTÉGRATION

PREMIER CONTACT

Entretien avec notre chargée de développement pour mesurer l'adéquation entre votre parcours, votre projet et les spécificités du réseau Venidom

ÉTAPE DE FAISABILITÉ

- Prévisionnel avec le cabinet comptable
- Définition du secteur

JOURNÉE DÉCOUVERTE AU SIÈGE VENIDOM

- Rencontre avec M.GERARD, fondateur du réseau, et M.HATTERER, responsable de l'animation du réseau et de l'accompagnement des franchisés
- Questions/réponses (concept, métier, produit, fournisseurs, organisation, ..)
- Validation de la zone géographique et signature du D.I.P

VALIDATION DU PROJET ET DU FINANCEMENT

- Montage du dossier financier avec le courtier
- Signature du précontrat avec réservation de zone
- Création de société, validation des prestataires (assureur et expert-comptable)

LANCEMENT DU PROJET

- Signature du contrat de franchise
- Formation de 5 semaines au siège (3 semaines + 2 semaines)
- Mise à disposition du camion Venidom et pack communication
- Accompagnement 1 semaine sur le terrain pour prospection et mise en place, avec M.GERARD et M.HATTERER

ACCOMPAGNEMENT POST-OUVERTURE

- Séances de travail régulières et personnalisées avec M.HATTERER, animateur du réseau
- Accompagnement avec votre tuteur
- Support Marketing
- Réunions régionales entre franchisés
- Séminaires franchisés
- Modules de formation continue



DEVENIR FRANCHISÉ(E)

Et si c'était vous ?

Profil du candidat : esprit d'entreprise, commerçant ou technicien, orienté « Satisfaction clients », goût prononcé pour l'aménagement intérieur et la décoration, volonté de travailler en équipe et d'échanger avec ses pairs...

Participation aux moments forts du réseau (opérations commerciales, réunions régionales et nationales).

Le témoignage de Mylène, franchisée depuis 2021

“ J’ai d’abord travaillé comme cuisiniste en magasin. Accompagner mes clients dans leurs projets d’aménagement est une véritable passion.

J’ai eu envie de me challenger. C’est en faisant quelques recherches sur internet que j’ai découvert le concept novateur de Venidom. **Ça a été une révélation !**

J’ai été séduite par le concept : un service personnalisé et de proximité, le tout, directement au domicile du client, pour mieux comprendre ses besoins et lui proposer des solutions adaptées.

En rejoignant Venidom, je n’ai pas été seule dans la création de mon entreprise. Le siège m’a accompagné à chaque étape. Je me suis lancée sereinement, tout en bénéficiant du soutien d’un réseau solide. ”





VE
NI
DOM



VOTRE CONTACT

 Marie-Laure Némoy Gaillard
 ml.gaillard@venidom.com
 06 99 01 53 88